

Pressemeldung

Spinflow GmbH und iWater Wassertechnik GmbH & Co. KG geben Entscheidung zur strategischen und operativen Neustrukturierung bekannt

Sehr geehrter Geschäftspartner,

hiermit möchten wir Sie darüber informieren, dass die Gesellschafter und Geschäftsführer der Schwesterfirmen Spinflow GmbH und iWater Wassertechnik GmbH & Co. KG die Entscheidung getroffen haben, die beiden Unternehmen neu zu strukturieren. Ab dem 01.01.2019 wird der operative Marktauftritt durch die iWater Wassertechnik GmbH & Co. KG ausgeübt. SpinFlow übernimmt gruppeninterne Dienstleistungsaufgaben.

Eckpunkte:

- Neben Herrn Thorsten Schmidt wird ab dem 01.01.2019 Herr Frank Pantel als weiterer Geschäftsführer bei der iWater Wassertechnik GmbH & Co. KG berufen.
- Die iWater Wassertechnik GmbH & Co. KG wird ab dem 01.01.2019 über folgende Vertriebsbereiche/Business Units verfügen:
 1. Bereich „HyFlow“: OEM- und Erstausrüster-Geschäft inkl. Handels- und Kundenmarken
 2. Bereich „iWater“: Distribution von Fremd- und Partnermarken
 3. Bereich „ewuaqua“: Eigenmarken-Produkte für den Fachhandel
- Die Geschäftsleitung besteht zukünftig aus 3 Personen, die jeweils für folgende Bereiche zuständig sind:
 1. Logistik und Produktion → Herr David Müller
 2. Vertrieb und Verkauf → Herr Frank Pantel
 3. Einkauf / Technik und Produktmanagement / Kundenservice → Herr Thorsten Schmidt



Geschäftsleitung:
Frank Pantel, David Müller, Thorsten Schmidt

- Neben der „Neu- und Umgestaltung“ der Produktion und Logistik wird auch der „gesamte“ Vertrieb neu strukturiert und organisiert. Neben Herrn Pantel als „Geschäftsleitung Vertrieb“, wird die Leitung mit Herrn Mondello als Vertriebsleiter D/A/CH ergänzt und unterstützt.



Vertriebsleiter Matteo Mondello

In dieser neuen Vertriebsorganisation wird der Verkaufsinendienst weiter ausgebaut sowie ein neues Team für das Projekt- und Objektmanagement integriert. Diese beiden Abteilungen bilden dann das „Herz“ der neuen Vertriebsstruktur.

- Die bisher in der Josef-Kitz-Strasse 18a in Troisdorf genutzten Büroräume bleiben als Standort für Vertrieb, Technik, Einkauf und Kundenservice erhalten. Die Logistik und die Produktion werden komplett in ein 4.500 m² großes Lager am Standort Asbach verlegt, wo noch weitere 500 m² für Schulungsräume, Teststände und Büroräume zur Verfügung stehen werden.



Lagerstandort Asbach



Strategische Beweggründe:

- Mit der Neustrukturierung werden die einzigartigen Stärken der beiden Unternehmen gebündelt und Spinflows etablierte Position im Technologiebereich des dezentralen Wassermanagements mit iWaters operativer Vertriebsstärke kombiniert.
- Als Schwesterunternehmen finden sich bereits jetzt viele und wichtige interne Produkt-, Personal- und Prozessverknüpfungen, sowie gemeinsame externe Geschäftspartnerverbindungen, die durch die neue Struktur zu einer wesentlichen Komplexitätsreduktion führen wird.

- Die Neustrukturierung wird zur Ausschöpfung erheblicher Synergiepotentiale beitragen, gerade in den Bereichen Logistik und Produktion, wo sich mit den neuen Möglichkeiten die Liefer- und Produktionszeiten verkürzen lassen, aber vor allem auch im Vertrieb, wo wir durch die neue Organisation und Struktur allen unseren Kunden eine breitere und tiefere Produktpalette sowie eine noch hochwertigere Beratung und Betreuung, mit dann auch nochmal verkürzten Reaktionszeiten, bieten möchten.

Wir bemühen uns den Prozess der Neustrukturierung so schnell und unkompliziert wie möglich abzuschließen und dann gestärkt als „EIN UNTERNEHMEN“ am Markt agieren zu können. Wir bitten jedoch um Verständnis dafür, sofern es im Einzelfall zu Abstimmungs- oder Abwicklungsfragen im Zuge dieses Prozesses kommt. Falls Sie Fragen haben, dann wenden Sie sich bitte entweder an Ihren im Unternehmen „bekanntesten“ Ansprechpartner oder in diesem speziellen Fall gerne auch direkt an die Geschäfts- oder Vertriebsleitung bei der Firma Spinflow GmbH oder der iWater Wassertechnik GmbH & Co. KG.

Die Geschäftsführung

Thorsten Schmidt

Frank Pantel